

## VENDRE ET VALORISER SON PROJET EN INTERNE

Sortir de la technique pour faire adhérer à son projet

<b>Réf</b> RGPVNEGOPIP-BDO10	<b>Modalité</b> Présentiel	<b>Durée</b> 1.5 jour(s) - 10.0h	<b>Nb stagiaires</b> 8
---------------------------------	-------------------------------	-------------------------------------	---------------------------



### OBJECTIFS

- Savoir valoriser son projet et le présenter positivement
- Éliminer les freins
- Négocier le délai, les moyens et les ressources
- Agir grâce à son pouvoir d'influence



### A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?

#### Public

Managers, experts techniques devant négocier un projet en interne

#### Pré-requis

Aucun



### CONTENU

#### Communiquer pour valoriser son projet

- Savoir le présenter en mode publicitaire,
- Approfondir l'argumentaire
- Éliminer les freins en traitant les objections

#### Utiliser les outils de communication percutants

- Présenter le projet en réunion
- Utiliser les supports
- Maîtriser sa communication verbale et non-verbale
- Parler un langage dynamique et positif

#### Évaluer le circuit décisionnel du décideur :

- Bâtir le GRID de l'entreprise

#### Acquérir la technique de négociation - Le tunnel de la négo :

- Positions affichées
- Positions réalistes

- Prétention minimale



## PÉDAGOGIE

Exercices pratiques  
Cas pratiques  
Mises en situation



## GESTION DES ACQUIS

### Méthodes d'évaluation

- Evaluation pré-formative : évaluation des compétences actuelles via la grille d'auto-positionnement remplie avant la formation
- Evaluation de suivi : évaluation du développement des compétences via la grille d'auto-positionnement remplie à l'issue de la formation
- Evaluation de satisfaction

### Validation des acquis

Attestation de fin de formation REZO



## FORMATEUR ET PARTENAIRE

Consultante, Coach, ex directrice commerciale certifiée Process com et PNL



## MODALITÉS

1 jour de formation et 0,5 jour de REX



## ACCESSIBILITÉ

Les personnes en situation de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à nous contacter directement afin d'étudier ensemble les solutions d'aménagement.